

DÖRRWERK



Vertriebs-Praktikum im nachhaltigsten Food-Startup Berlins.

Wer sind wir?

Rette mit uns Lebensmittel! Das DÖRRWERK ist Deutschlands wahrscheinlich nachhaltigste Manufaktur für Snacks aus purem Obst und Gemüse.

Aus einer Initiative gegen Lebensmittelverschwendung entstand die Idee, Obst und Gemüse mit optischen Mängeln in großen Mengen aufzukaufen und zu trocknen / dörren. Mit unseren innovativen Snacks haben wir den Nerv der Zeit getroffen und bereits Zehntausende Kunden beliefert.

Was wir bieten?

Als Praktikant/in im Bereich VERTRIEB übernimmst du von Anfang an wichtige Aufgaben in unserem Vertriebsteam. Unsere Marke DÖRRWERK machst du zu einer starken und deutschlandweit bekannten Marke. Du wirst auch Einblicke in alle Bereiche des Unternehmens bekommen und bist zum Beispiel auch bei der Strategieentwicklung dabei. Falls dich das noch nicht auslastet, haben wir noch weitere Projekte in anderen Bereichen an denen du dich beweisen & austoben kannst. Deine Lernkurve wird sehr steil sein, gleichzeitig wirst du eine Menge Spaß haben, deine eigenen Ideen einbringen und bekommst jede Menge Raum zum Ausleben. Du wirst sehen, was es heißt ein Start-Up aufzubauen. Wir erwarten viel Einsatz, dafür ist bei uns auch jeder, egal ob Praktikant oder Gründer, auf einer Ebene.

DÖRRWERK GmbH
Amtsgericht Charlottenburg (Berlin)
Handelsregister: HRB 169194 B
Geschäftsführer: Dr. med. Zubin Farahani,
Jonas Bieber & Philipp Prechtner

Bankverbindung:
Dörrwerk GmbH
Berliner Sparkasse
IBAN: DE13 1005 0000 0190 432063
BIC: BELADEVB33XXX

Kontaktinformationen:
Tel.: +49 (0)30 3642853 60
E-Mail: hallo@doerrwerk.de
Web: www.doerrwerk.de
FB: www.facebook.de/doerrwerk

Deine Aufgaben:

- Du bist verantwortlich für die Planung und Durchführung von Events wie Messen und Promotions
- Du unterstützt bei Planung, Durchführung & Markteinführung von bestehenden und neuen Produktkategorien
- Du entwirfst in Zusammenarbeit mit unserer Business Development Verantwortlichen Konzepte im Bereich Marketing & Sales und setzt diese um
- Du arbeitest eng mit unseren Gründern zusammen und unterstützt diese bei ihren Tätigkeiten für diverse Key Accounts
- Du gestaltest Prozesse und definierst Kriterien für den Aufbau von Kundenbeziehungen
- Du stehst im direkten Kontakt mit unseren Partnern und Endkunden

Dein Profil:

- Du begeisterst dich für Vertrieb & Marketing und hast bestenfalls bereits praktische Erfahrungen im Vertrieb sammeln können, idealerweise in Verbindung mit dem Einzelhandel und/oder Lebensmitteln
- Du befindest Dich mind. im 3. Bachelorsemester eines relevanten Studienganges
- Du bist du ein echter Teamplayer, bist strukturiert und kommunikationsstark
- Du hast Spaß am direkten Kundenkontakt und überzeugst mit deinem Auftreten und Verkäufertalent
- Du besitzt einen gültigen Führerschein (Klasse B)
- Und vor allem – du hast Lust etwas zu bewegen und gemeinsam mit uns aktiv gegen Lebensmittelverschwendung vorzugehen

So bewirbst Du dich bei uns:

Bitte schick uns deine Bewerbung per E-Mail inklusive Lebenslauf und einem Foto sowie deinem Wunschdatum. Das Praktikum hat eine Dauer von 1 - 4,5 Monaten und wird bezahlt. Wir freuen uns sehr auf deine Bewerbung!